

渣打香港中小企领先营商指数

调查结果

2024年第一季度



背景

•【渣打香港中小企领先营商指数】季度调查,由香港生产力局独立执行,渣打银行(香港)有限公司全力赞助。

• 剖析香港中小企对近期营商环境的信心

调查目的

• 专题探讨香港中小企在电子商贸方面的发展状况



调查结果

2024年第一季度



本季重点



2024年第一季度综合营商指数录得 43.7 较上季回落3.9 , 跌至2022年第四季度水平



现时香港中小企主要发展香港本地网上销售;然而,香港中小企也打算于内地进行网上销售



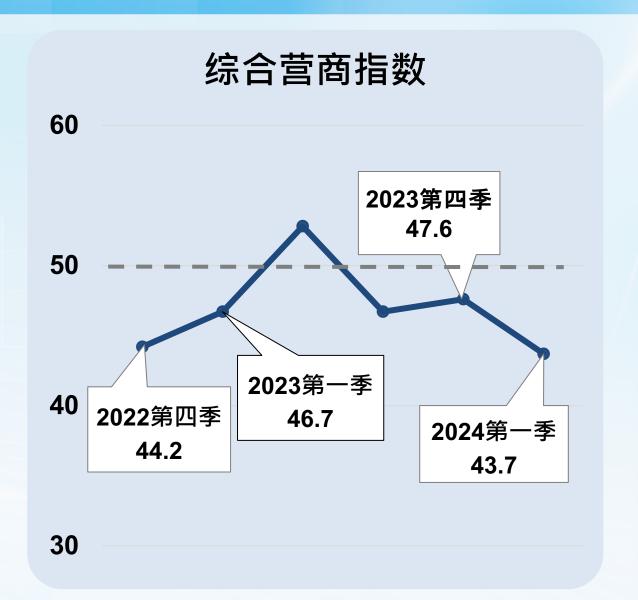
"不了解有矣的法则或规例"是香港中小企于内地进行/拓展网上销售时主要遇到的困难

2024年第一季度综合营商指数



按季下跌





五大分项指数

- 除"投资意向"外,所有分项指数全线下跌,反映香港中小企对本季生意额的信心有所减少
- 值得留意的是,"环球经济" 分项指数连续三季下跌,按 季下跌 4.3 至 30.3,自2023 年第二季起累计下跌达18.0, 反映香港中小企继续受到外 围环境的挑战

综合营商指数中的五大分项指数



制造业





- 制造业的行业指数连续三季下跌,累计下跌 3.9 至本季度的 42.4,重回接近2022年 第四季的水平
- 下跌主要受"盈利表现"及"营业状况"分项指数下跌所拖累,分别下跌 7.7 及 1.5
- 相反,"环球经济"分项指数于本季录得升幅,是自2023年第二季起首次录得升幅

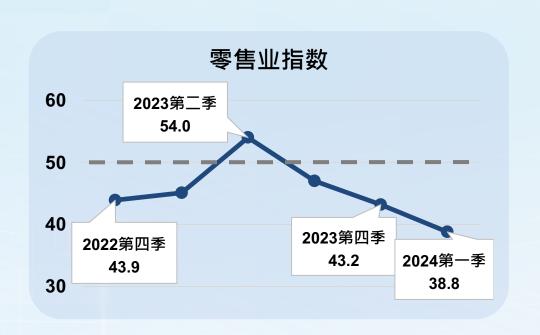
进出口贸易及批发业

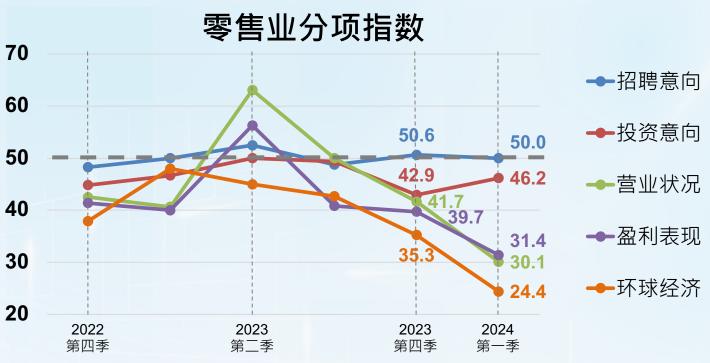




- 进出口贸易及批发业的行业指数于本季录得较大的跌幅,较上季下跌 7.5 至 39.2
- 所有分项指数都录得跌幅,其中"盈利表现"及"营业状况"的跌幅最大,分别下 跌13.5 及 12.6

零售业





- 零售业的行业指数连续三季下跌,累计下跌 15.2 至本季度的 38.8,低于2022年第四季水平
- "营业状况"、"环球经济"及"盈利表现"录得最大跌幅,分别下跌11.6、10.9 及8.3。相反,"投资意向"录得轻微升幅(3.3)

变化较大的行业

升幅最大的行业

5.2 金属

金融及保险业

跌幅最大的行业 8.4 住宿及膳食服务业 进出口贸易及批发业 6.4 专业及商用服务业 6.2 信息及通讯业 零售业

本季整体投资趋势

91%

香港中小企预期整体投资额维持不变或上升



首五个预期整体投资额

维持不变或上升的行业

本季整体投资趋势

最多香港中小企预期本季投资维持不变或增加的项目:

与电子商务或 数字科技相关的培训 市场推广 (线上/线下)

信息科技系统

成本、员工薪金及价格上升的预期

受访香港中小企的百分比:



渣打香港中小企领先营商指数

调查专题

香港中小企在电子商贸方面的发展状况

香港中小企进行网上销售的现况

在现时有进行网上销售的香港中小企当中:

市场分布:

1 本地市场(香港) 85%

2 内地市场

35%

3 海外市场

34%

于内地进行网上销售遇到的困难 及挑战:

不了解有关的法则或规例

内地品牌太多

缺乏相关的人手或专才

缺乏资金开发

内地消费者的喜好变化太大

香港中小企拓展网上销售的概况

在会考虑拓展网上销售的香港中小企当中:

市场分布:

1 内地市场

62%

2 本地市场(香港) 40%

3 海外市场

36%

预期于内地进行网上销售 会遇到的困难及挑战:

不了解有关的法则或规例

内地品牌太多

不了解内地消费者的需求及喜好

缺乏相关的人手或专才

担心网络交易安全问题

于内地发展网上销售所需的支援

最多香港中小企认为以下**支援**有助其发展内地网上销售:

资金支援

提供资金支援 / 促进香港中小企融资

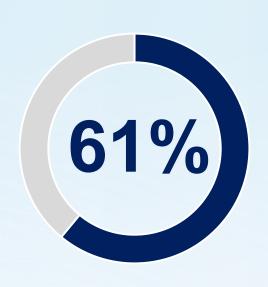
业界合作

政府或业界协助举办不同的内地网上销售活动

市场洞悉

提高香港中小企于内地进行网上销售的认知 / 提供有助于内地进行网上销售的方案

香港中小企不进行网上销售的原因



香港中小企表示目前没有 / 不会考虑进行网上销售

没有选择经营网上销售的 主要因素

公司业务性质不适合

缺乏相关的人手或专才

缺乏资金开发网上销售



报告下载

